

Bac Professionnel Commerce

Descriptif du métier et contraintes : Le titulaire du baccalauréat professionnel spécialité Commerce est un employé commercial qui intervient dans tout type d'unité commerciale : sédentaire ou non, alimentaire ou non alimentaire, spécialisé ou généraliste, en libre-service ou en vente assistée afin de mettre à la disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande.

Son activité consiste, au sein de l'équipe commerciale de l'unité, à :

- participer à l'approvisionnement,
- vendre, conseiller et fidéliser,
- participer à l'animation de la surface de vente,
- assurer la gestion commerciale attachée à sa fonction.

Les emplois, les débouchés Il s'agit d'employés commerciaux dont les appellations varient selon le type de commerce et de point de vente.

Les appellations les plus fréquentes sont les suivantes :

- employé(e) de commerce,
- employé(e) commercial(e),
- assistant(e) de vente,
- conseiller de vente, conseillère de vente,
- vendeur, vendeuse,
- vendeur spécialisé, vendeuse spécialisée,
- vendeur conseiller, vendeuse conseillère,
- adjoint(e) du responsable de petites unités commerciales...

Les poursuites de formation: le Bac Professionnel Commerce peut être suivi par un BTS Management des Unités Commerciales ou Négociation Relation Client, ou un DUT Gestion des Entreprises et des Administrations ou Techniques de Commercialisation

Publics: Nous accueillons des publics de tout âge et avec des statuts différents, demandeurs d'emploi, salariés en CIF ou en Contrat de Professionnalisation, Individuels.

Pré-requis : niveau V validé si possible, pas obligatoirement dans le domaine du commerce. Une élocution et une écriture correctes en français. En ce qui concerne l'anglais être capable de s'exprimer de manière simple sur des sujets de la vie courante.

Bac Professionnel Commerce

Contenus :

Français : Compréhension écrite de documents, expression et argumentation.

Langue vivante étrangère : Compréhension et expression écrite et orale.

Histoire Géographie Education Civique : Les Européens et le monde (XVI^e-XVIII^e siècle), état et société en France de 1830 à nos jours, le monde au XX^e siècle et au début du XXI^e siècle. Sociétés et développement durable, des territoires dans la mondialisation, la France dans l'Union européenne. Vivre en citoyen, le citoyen et la République, le citoyen et le monde.

Education artistique : Méthode d'analyse, communication plastique et graphique.

Prévention Santé Environnement: santé et équilibre de vie, alimentation et santé, prévention des comportements à risques et des conduites addictives, sexualité et prévention, environnement économique et protection du consommateur.

Economie-droit : L'entreprise et le tissu économique ? L'activité commerciale et productive de l'entreprise, La gestion des ressources humaines, l'organisation et le management de l'entreprise, La croissance de l'entreprise, L'environnement de l'entreprise, L'entreprise et l'organisation judiciaire, L'entreprise et le contrat de vente, La responsabilité de l'entreprise, Le contrat de travail, Le statut juridique de l'entreprise, Le crédit et les garanties accordées aux créanciers, Les dispositions législatives, réglementaires ou conventionnelles en matière de durée du travail, de rémunération et de formation, La représentation et l'action collective des salariés.

Pôle vendre : Les orientations commerciales, les achats, les ventes, leur suivi et leur développement.

Pôle gérer : assurer la gestion commerciale, gérer les moyens, effectuer les tâches administratives, comptables et fiscales.

Pôle entreprendre : Monter et défendre le projet. Le contexte économique et le cadre juridique

Déroulement de la formation :

L'action se déroule du 06/06/17 au 14/06/2018. Sa durée est de 1170 heures en Centre et 630 heures en entreprise. La cadence hebdomadaire est de 35 heures/semaine. Le stage en entreprise est obligatoire pour valider l'examen.

Bac Professionnel Commerce

Conditions d'admission :

Le recrutement est effectué à partir des orientations des prescripteurs. Une information collective est organisée afin de vérifier que les candidatures sont recevables au regard des pré-requis (niveau V ou V bis).

Les candidats ont été invités par courrier à amener le plus d'informations possibles sur leur parcours antérieur, bulletins de notes, relevé d'examen, copie de diplôme, convention et/ou attestation de stage, bilan si ils sont passés par un SEDOP, un CV à jour détaillant notamment les expériences professionnelles en stage ou en emploi afin d'avoir le plus d'éléments pour affiner la décision de la COVEF.

Des tests sont organisés en français, mathématiques, anglais et le domaine professionnel de commerce. Les tests sont de niveau V afin de valider les pré-requis à l'entrée en Bac Professionnel. Une bonne présentation ainsi qu'une bonne élocution sont demandées.

A l'issue des tests un entretien de motivation est organisé avec chaque candidat afin de vérifier la faisabilité de l'entrée en formation ainsi que la motivation. Les problèmes de transport, de travail personnel à fournir, de terrains de stage sont abordés afin de valider la candidature.

Il n'y a pas de tests psychotechniques. Aucune condition particulière n'est exigée.

Lieu et Modalité d'inscriptions :

11, avenue des Sources - 84000 Avignon.

Le recrutement est effectué à partir des orientations des prescripteurs. La date limite de dépôt de dossier est fixée à une semaine avant la COVEF.